

# Ingénieur commercial sédentaire H/F

En route vers le futur ! Prenez des responsabilités dans une firme internationale de Haute Technologie, au sein de laquelle vous pourrez booster vos compétences.

## À propos…

Fiabilité, innovation et précision : voici les trois valeurs qui caractérisent le mieux notre société, leader de la Mesure depuis plus de 65 ans.

Nous pouvons aussi vous parler de nos 29 filiales et bureaux répartis à travers le monde et de nos représentants implantés dans 60 pays. Notre ambition est claire : nous souhaitons proposer les meilleures solutions en Test & Mesure et permettre ainsi aux ingénieurs de construire le monde de demain, avec efficacité !

Depuis début 2019, nous allons encore plus loin : avec la fusion du leader en acoustique et vibration qui nous permet désormais de couvrir 80 pays, à travers une équipe de 3000 personnes !

## Votre rôle

La France est votre nouveau terrain de jeu : vous gérez le marché français, en intégrant une équipe dynamique, ambitieuse et soudée.

Basé(e) à Mennecy (91), c’est un environnement à la fois stimulant et convivial dont vous profiterez au quotidien.

Vos responsabilités seront nombreuses :

**#1 Nouveau business** : vous identifiez les opportunités sur votre secteur, vous analysez les besoins afin de proposer la solution adéquate. Vous pourrez maîtriser le cycle de vente seul(e) ou accompagné(e) par nos experts.

**#2 Gestion des comptes existants** : vous nouez des liens solides avec vos clients, afin de les fidéliser et de satisfaire leurs attentes.

Dans l’équipe, vous êtes un vrai pilier : en interaction permanente avec les différents départements en interne, votre reporting, votre veille et vos remontées permettent d’améliorer sans cesse notre offre et nos services.

## Le profil

De formation technique, vous avez fait vos armes dans la vente BtoB (2 ans minimum) et êtes à l’aise au téléphone.

Vous en êtes sûr(e), votre personnalité matchera avec notre team, puisque ce que l’on retient de vous, c’est :

✔ Un goût prononcé pour la performance et le challenge,

✔ Une grande autonomie, qui ne vous empêche pas de facilement vous adapter au travail d’équipe,

✔ Une aisance relationnelle, du dynamisme et de la ténacité,

✔ Une curiosité naturelle vis-à-vis de la Haute technologie,

✔ Une maîtrise du pack Office.

✔ Sourire & bonne humeur en toutes circonstances

✔ Langues : français + anglais.

## Avantages

Vous démarrez une carrière pleine de promesses, dans une entreprise passionnée, aux côtés de véritables experts techniques. Votre contribution jouera un rôle essentiel dans notre croissance !

Postuler à l’annonce via le lien suivant : [**https://jobs.uptoo.fr/emploi/annonce/13743/technico-commercial-sedentaire-hf**](https://eur01.safelinks.protection.outlook.com/?url=https%3A%2F%2Fjobs.uptoo.fr%2Femploi%2Fannonce%2F13743%2Ftechnico-commercial-sedentaire-hf&data=02%7C01%7Cana.ferreira%40hbm.com%7C08cfb845394f478f7d6608d7402c4593%7C6cce74a3397545e09893b072988b30b6%7C0%7C0%7C637048431220183912&sdata=9ocbC19TB%2F1%2BlB03eNLktiA%2F%2FQ3%2FUM5fT7iqwXdOtd8%3D&reserved=0)

**Contact : Sylvie FILIBERTI – Ressources Humaines : sylvie.filiberti@hbm.com**

##